Маркетолог-

МОЕ ЦИФРОВОЕ ПОЧТЕНИЕ..

Максим Алексевич Тяжелов

•Дата рождения: 12.10.1984.

•Город: Смоленск -Казань —

Москва - Санкт-Петербург

•Проживание: Готов к переезду

•Тип личности: Амбиверт

•Дизайн: Генератор, Проектор

•Семейное положение:

Женат, 2 красавицы дочки

•Хобби: Собираю марки, значки

•**Увлечения**: Мото, LUXавто

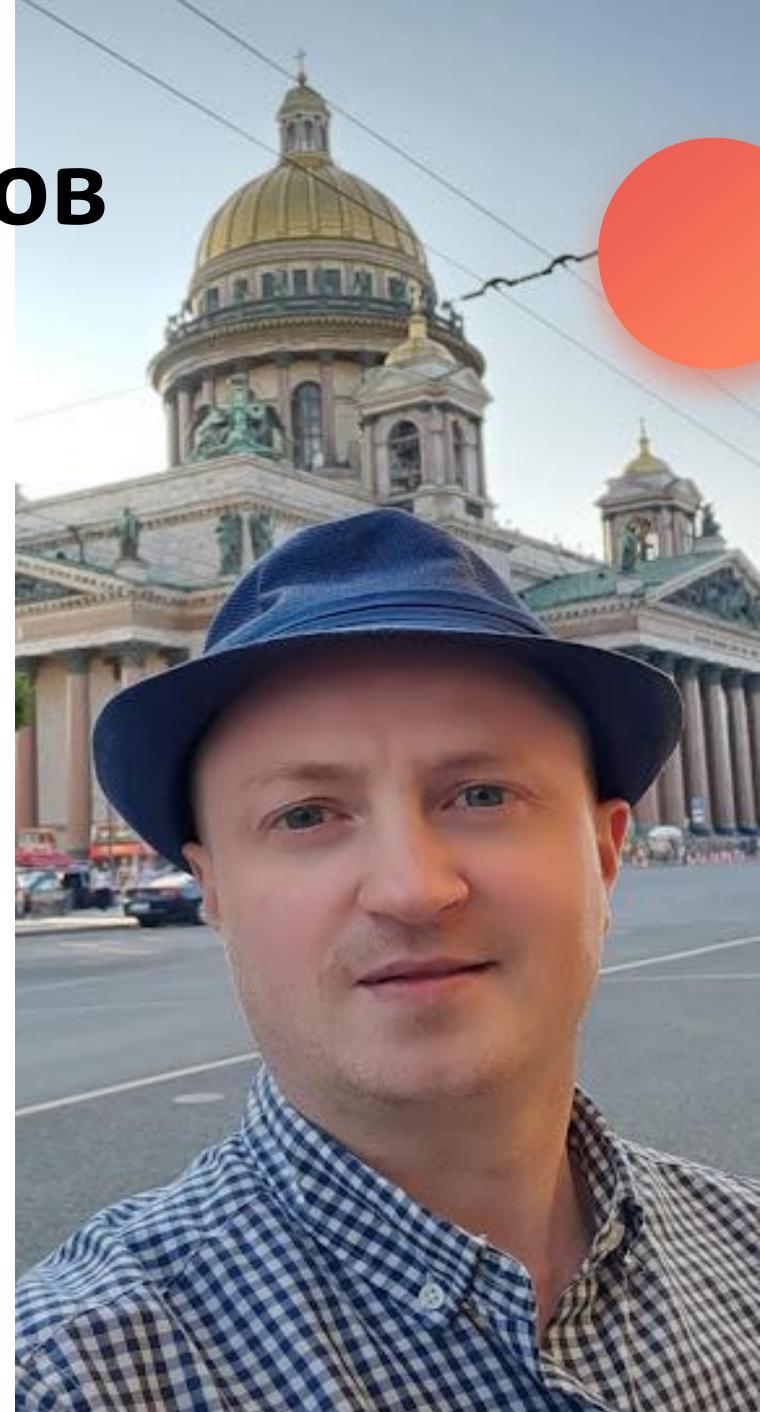
•Ценности: семья, неконфликтность,

оптимистичность, амбициозность,

открытость, упорство в достижениях

•**Тел**: 8(965)765-76-05

•E-mail: 89657657605@mail.ru



Образование

- 1. Казанское высшее танковое командное училище Ордена Жукова
- 2. Среднее-специальное. Специальность: Токарное производство .

Дополнительное образование:

- 1. +Постоянное совершенствование
- 2. Product Expert маркетплейсы
- 3. Реальный Яндекс Директ
- 4. Реальный Вконтакте
- 5. Реальный Инстаграм
- 6. Реальный Google Adwords
- 7. Продажи как система
- 8. Скрипты продаж Белочкина
- 9. Курсы Метрика и Google Analytics За 7 лет полюбил продажи, контекст, SMM, и все что связано с рекламой. Посещал

мероприятия, участвовал в партнёрствах.

Какой результат получу?

Результатом всех телодвижений ,это рост выручки и прибыли.

01. Чистая прибыль

Бъюсь за показатели автоворонок, стоимость лида и всех конверсий, полное взаимодействие с продажами.

02. Талант и креатив

Моя душа, а главное мозг постоянно требует реализации. Хочу покорять и захватывать.

03. На связи 24/7 +выходные

Акула трафика, интерес к своему делу и достижению результатов, азарт с 100% пониманием что делаю.

04. Продукт по пикселям

Понимаю как устроены продажи, что управляет человеком при выборе товара или услуги.

05. Специалист full time

Никаких совмещений. Полная занятость ТОЛЬКО в вашем проекте. Одна большая цель.

06. Полная 100% автономность

Будете полностью свободны в действиях, но при этом у вас есть ответственный за результат.

07. Рост повторных покупок

построение и применение эффективных программ лояльности. Во сне считаю LTV.

08. Сотрудник-Партнер

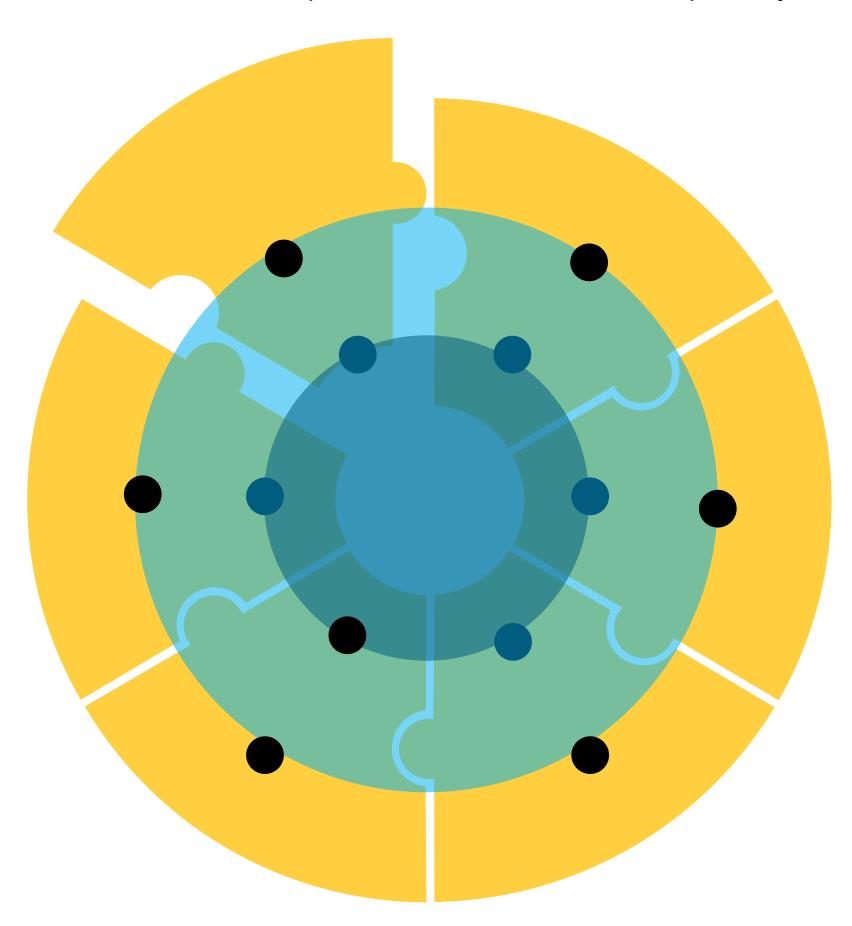
Вместо 10-х, один. Искусство делегирования. Для вас , только суть в отчете дохода.

09. На пульсе 15 платформ

All digital – Все медиа под контролем в одном отчете. Что контролируем, тем и управляем.

С чего начнем?

Мыслю не процессами как большинство, а результатами. Люблю подход HADI-циклов. Проверка гипотез, и Customer Development. С открытым сознанием и гибкий человек воспринимаю новое, а не свой предыдущий опыт.

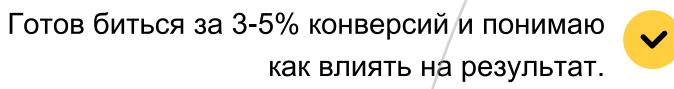


- Анализ целевой аудитории, компании, продукта, рынков, конкурентов
- Разработка маркетинговой стратегии и последующая реализация.
- Подготовка и согласование рекламного бюджета
- Организация различных рекламных мероприятий
- Прогнозирование объемов продаж
- Полное погружение в рекламные компании и digital-активности
- Проработка ценообразования и ассортиментной политики компании
- Анализ эффективности проведенных рекламных мероприятий
- Изучение спроса и предложения на продукцию компании
- Оптимизация маркетинговых бизнес-процессов
- Работа с продуктом. Развитие и оптимизация ассортиментной матрицы.
- Удержание и увеличение посещения и величину чека постоянников
- Брендирование и повышение узнаваемости всегда и везде.
- Командообразование и формированием рабочей среды.
- Координация + ведение страниц в соцсетях (Facebook, Instagram) и т.д
- Разработка и реализация интересных и нестандартных акций и активностей.
- Создание отдела продаж и контроль менеджеров
- Написание продающих скриптов для менеджеров
- Найм и обучение новых сотрудников
- Координация фотосессий и видеороликов.
- Разработка календаря мероприятий и акций
- Разработка акций лояльности акций, нацеленных на привлечение
- Разработка мероприятий, направленных на увеличение среднего чека
- Оценка эффективности программы лояльности и внесение корректировок
- Анализ эффективности маркетинговых активностей.
- Отслеживание тенденций рынка и трэнда
- Подготовка отчетности для вышестоящего руководства.

Ответственность (за результат, сроки, качество, за обещания). Мыслю цифрами.



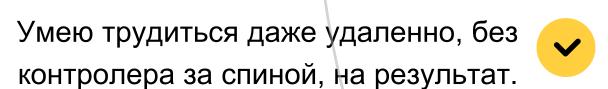
Работаю в команде, а не по принципу "я веду Лиды хорошие, а они не продают"



Умею управлять подрядчиками, четко ставить задачи и требовать результат



Согласен с тем, что необоснованное мнение -ничто, А/Б тесты это ВСЕ.

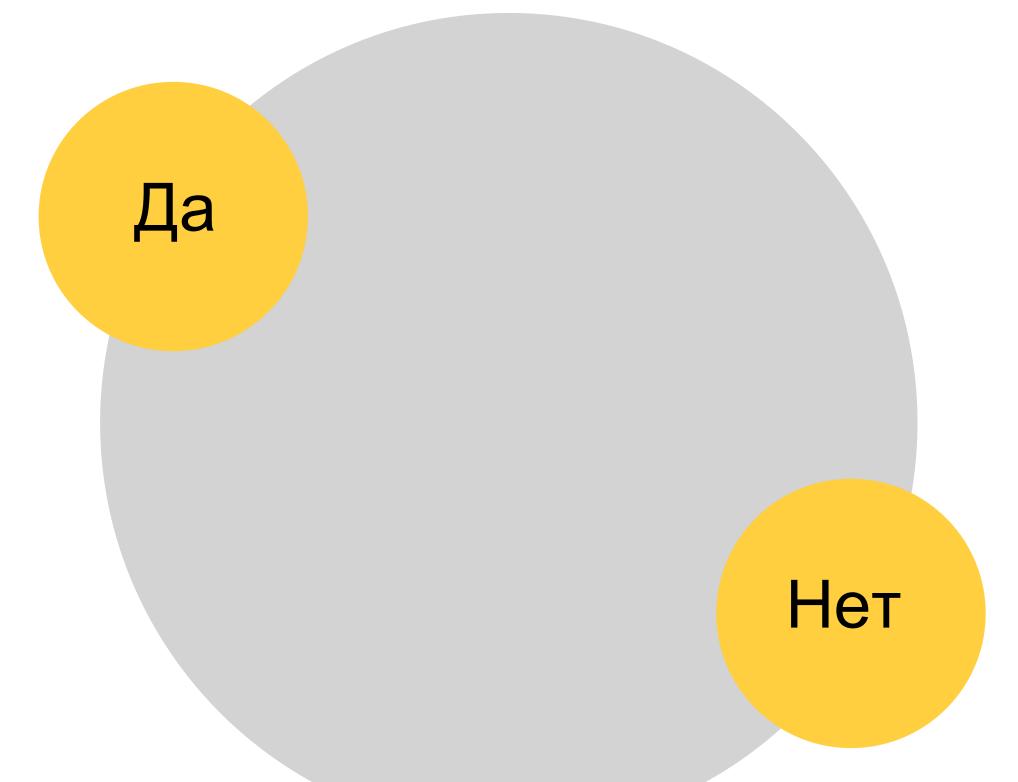


Придумываю и тестирую идеи по улучшению конечного результата.

Свод аналитики и подсчет ключевых маркетинговые показателей.

На одной волне.

Разделяю ваши принципы и мне интересен ваш продукт!

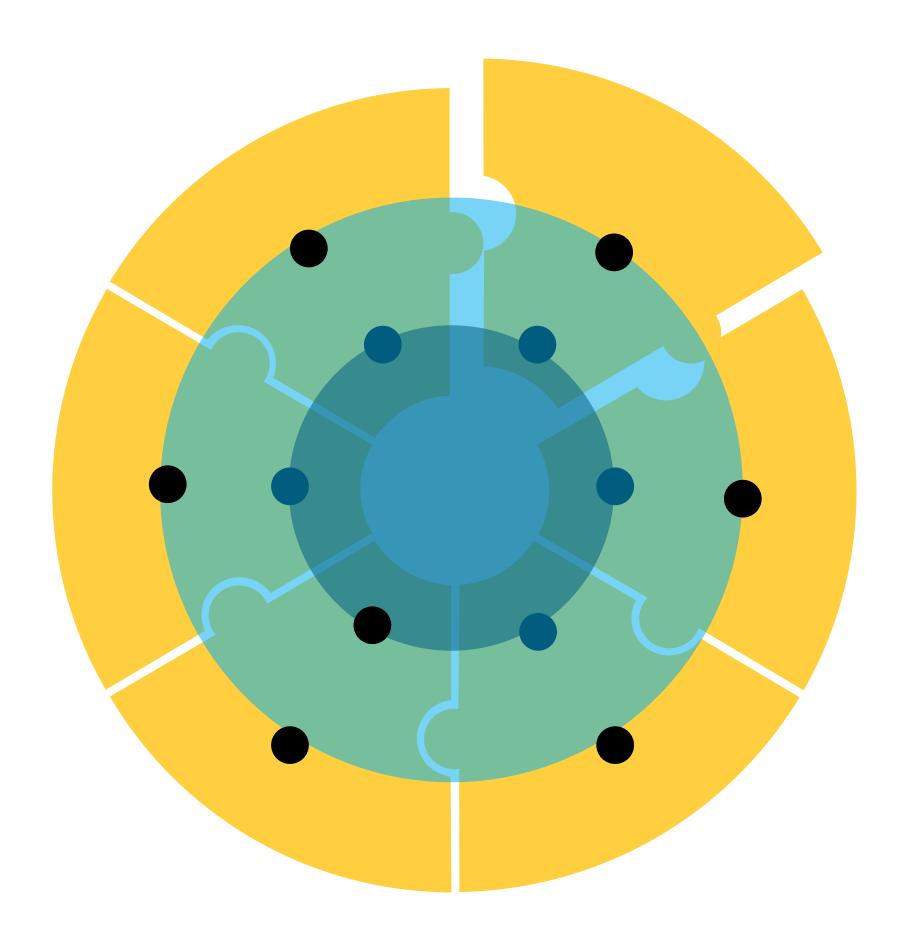


- **х** ИЗОБРАЖАЮТ кипучую деятельность ТОЛЬКО за зарплату а не за прибыль.
- отсутствие стрессоустойчивости целеустремленности и желание развития.
- умеют только на словах И ДУМАЮТ что умеют работать. Полная ИБД.
- ж Ведут конфликты ,отстаивают свои эмоции. Долго запрягают, долго едут.

- отсутствие любви к продукту и понимание ниши. Минимальная вовлеченность.
- нет смекалки, неспособность находить решения быстро и самостоятельно.
- ж СИДЯТ на попе ровно и ждут когда же за них кто-то заработает денег.
- не хотят ссылаясь на однообразие. Не следят за ходом, не проверяют финально.

Еще детальнее?

Чувствую тренды и привычки современных активных людей. Ставлю цели и добиваюсь их. Самостоятельный.100% .Основной показатель , результат.



- *.Погружение продукт, анализ текущих РК
- * Составление продающих офферов
- * Подбор целевой аудитории
- * Создание продающих креативов
- * А\В тест разных офферов, ЦА аудитории
- * Ретаргет по пикселям или данным
- * Разработка маркетинговой стратегии
- * Составление УТП и воронки продаж
- * Разработка продающего оформление
- * Обработка фото, монтаж видео, написание текста
- * Разработка продающего Taplink
- * Проведение розыгрышей, конкурсов
- * Участие в гивах у топ блогеров
- •Настройка Яндекс Директа, РСЯ и Google Ads, КМС
- Настройка VK, Facebook, Instagram, MyTarget
- * Рассылка по базам WhatsApp, Телеграм, SMS
- * Продающие объявления: на Avito, Юла
- * Трафик из Push (пуш) уведомлений, CPA сетей
- * Настройка CRM систем: LP Трекер, Битрикс24, Амо Срм
- * ІР телефония с записью разговоров
- * Написание должностных инструкций
- * Составление КРІ и мотивации
- Интегрирую рекламу + сайт с СРМ
- Сводка и сквозная аналитика данных
- Подготовка презентационных материалов
- Регулярная генерация и новинок

01. Бесплатно 10 дней

Если не устроит результат! За это время получите продажи и прибыль 95%.

02. Опыт 7 лет в нишах

Выгода в скорости на 80% а это - быстрая реализация. К цели придем молниеносно.

03. 400 готовых примеров

Наработки и готовые связки ядра и сайта с тестами. Старт 1-2 дня

04. +12.000р бонусом

Доходно. На первый запуск рекламы, а далее и последующие -20 НДС

05. К продажам за 5 дней

Вникаю лично в продукт и продажи. Далее найм и контроль. Основа скрипты.

06. Аналитика и сводка

Видим, значит управляем. 100% наблюдение за целевыми покупателями.

11 причин, почему со мной

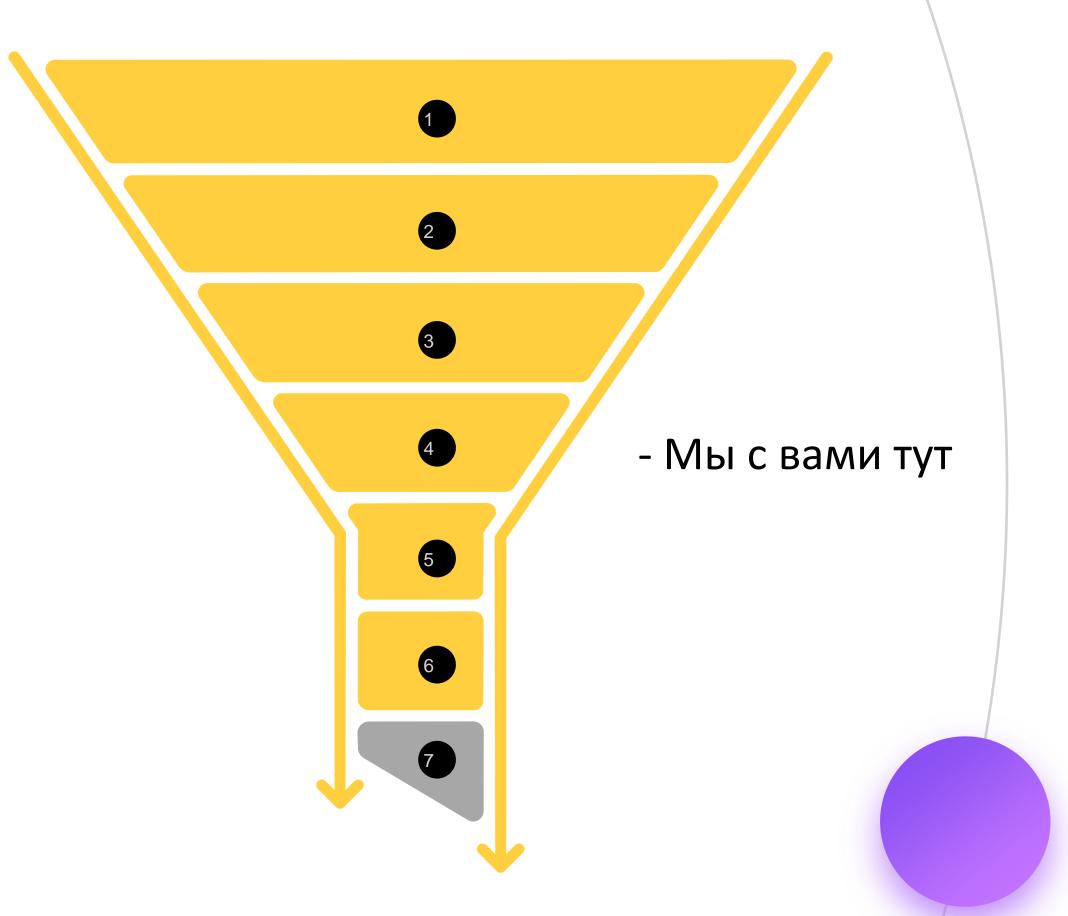
7. Компании с результатом.

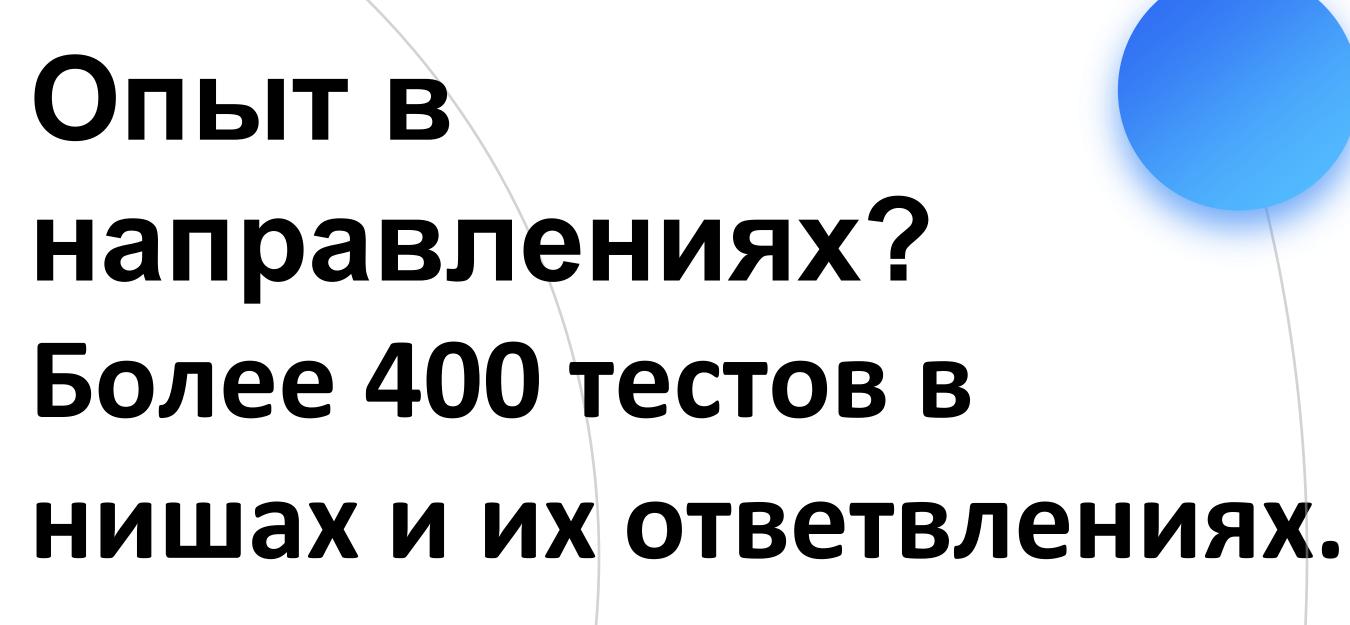
Отточенные методы где ROI от 300% и рекламным бюджетом в 2.500 мл. руб/мес

4 тонкости при встрече...

Мы все лиды, в чей-то воронке.

- Упра<mark>вляю действующими воронками и при нео</mark>бходимости создаю новые
- •Цель за показатели ROI, ROMI, CTR, CPC, CPA, CAC, LTV, Churn Rate
- •Опыт анализа конверсий, структуры трафика, воронки продаж.
- •Пр<mark>оведение CustDev и анализа рынка конкурентов</mark> (воронки, продукты и т.п)
- •Тестируюи модернизирую автоматические воронки продаж.
- •Исследую рынок, анализирую воронки конкурентов.
- •Тестирую гипотезы, чтобы улучшать показатели.
- •Провож<mark>у тесты, не отключая работающие гип</mark>отезы, а делаю это параллельно.
- •Анализ всех данные в отчетах сотрудников, оперативно реагкция на изменения





- •Опыт в B2C связанный с Digital
- •Опыт руководства командой.
- •Опыт работы в Ecommerce
- •Опыт работы в STARTUP
- •Опыт работы с В2В проектами
- •Опыт в предпринимательстве

Есть опыт с компаниями и сайтами с хорошим ROI. Сайты с конверсией от 2% до 12%

20 Кейсов №1

Примеры продемонстрирую более детально при встрече.

1.Биржа строителей – stroitel.club/ 70руб/лид 2.Гипермаркет Материк - materik-m.ru /250 руб/лид 3.Детская оптом - gorickaya.ru / 150 руб/лид 4.Гидроизоляция - stroigidrospas.com/ 600 руб/лид 5.Охрана труда - oxrapro.ru / 200 руб/лид 6.Коммерч. Холод - remontholoda.com / 250руб/лид 7.Электрика - mos-elektrika.ru / 700 руб/лид 8.Отделка - remstroibrigada.ru / от 500 руб/лид 9.Пошив оптом - headcraft.ru / 150 руб/лид 10.Горнолыжки - azimuthsport.ru/ 200 руб/лид 11.Фитнес костюмы - galla-sport.ru / 500 руб/лид 12.Металл-ции - r-kompleks.ru / от 300 руб/лид 13.Укладка брусчатки - mostrotuarka.ru/ 200руб/лид 14.Запчасти грузов. Даф - its-daf.ru/ 300 руб/лид 15.Кавер группа - sohoband.ru/ 500 руб/лид 16. Аниматоры , кафе - orang_cow_kzn/ 700 руб/лид 17.Ремонт КПП. - твоякпп.рф/ 250 руб/лид 18.Люстры оптом - vamsvet.ru / 150 руб/лид 19.Кор. косметика - mykoreashop.ru / 100 руб/лид 20.Диваны ядро. - mebel-ka.ru/ 800 руб/лид

- 21.Проектир. домов barklyanski.com/ 1500 руб/лид
- 22.Салон спа муж и жен masterero.ru / 600 руб/лид
- 23.Пошив Штор -instagram.com/jtel_design/600руб/лид
- 24.Аренда авто премиум octane.club/ 500 руб/лид
- 25.Окна из дерева okno-derevo.ru / 200 руб/лид
- 26.Поиск заказов lagency-marketing.ru / 100 руб/лид/
- 27.Салон красоты lady-rf.ru/ 200 руб/лид
- 28.Киношкола snegiri-studio.ru/ 120 руб/лид
- 29.Дымоходы- dymohod-smirnov.ru/ 100 руб/лид
- 30.Валка деревьев valkalesa.ru/ 160 руб/лид
- 31.Кузница kuznica-m.ru/ 170 руб/лид
- 32.Оборудование abat-ural.ru/ 600 руб/лид
- 33.Оборудование сервис technosouz.ru/ 450 руб/лид
- 34.Дом из бревна dombrev.ru/ 450 руб/лид
- 35.Режущий инструмент jxtc.com.ru/ 200 руб/лид
- 36.Пчелотехника apistroy.ru/ 300 руб/лид
- 37.Пансионаты rzdz-sb.ru/ 250 руб/лид
- 38.Поставка ЧПУ trace-magic.ru/ 400 руб/лид
- 39.Стекольная фабрика steklo78.ru/ 300 руб/лид
- 40.Кровельные работы noyhouse.ru/ 250 руб/лид

20 Кейсов №2

Конкретные примеры в нишах и сайтах с стоимостью обращения

Проводил три питч сессии (презентации) **STARTUP**. Буду резидентом Сколково.

STROITEL.CLUB - Строительная биржа РФ. 6 лет. 125.000 исполнителей и 278.000 заказчиков. **ZAKAZY.ONLINE** - Сооснователь. Агрегатор в услугах с контролем заявок и исполнителей в 127 нишах услуг в РФ и СНГ. Трафик , заявки, сделки!

Жизнь - это путь в мире привычек.

04.02.2014-18.10.2021

Должность: СЕО, Маркетолог Должностные обязанности: Реализация поиска клиентов +Маркетинг Посреднические услуги в строительстве. Партнерство и трафик по разным нишам. Продолжаю партнерство в Маркетинге.

03.05.2010-010.01.2014

ООО «Такси» Разные Должность: Личный водитель на своем авто, сервис WHELLY. Перевозка пассажиров. Срочная доставка и сопровождение бухих и задорных, до харом восвояси)

03.05.1996-10.04.2002

Черпал солярку и продавал на трассе. Продажа топлива Организация нефтевышки. Монополизация рынка нефти. Братсво с Цыганами. Был байкером, чинил мото. Катал гусей на

ярмарку)

03.05.2003-10.04.2008

Грузчик 1 гильдии—
Коммерсант.
Перевозка грузов.
Партнерство с
Азербайджанцами.
Парнерство с
Вьетнамцами.
Братсво с Афганцами.
Дружелюбие с Киргизами

03.05 2005-10.04.2008

Общестроительные работы Монолитные работы Мраморные работы Отделочные работы Продажа стройматериалов Грузоперевозки Выбивание долгов Игры в казино и поиск себя

03.05.2008-10.02.2010

ООО «Профиль Плюс»
Должность: Менеджер
Доставка сопровождение
грузов Поиск и найм
водителей
Договора на рынках по
грузоперевозкам

Абожаю мото и LUX авто. Mercedes S530 и VOLVO XC90.

Права категории В и С. Стаж 12 лет. Спасибо Папе, с техникой на ты в 6 лет Мои первое вождение на ЗИЛ-131, Камаз 43114.



Достижения Смиренно и гармонично.

02. Преодоление шаблонов

Что можно, что нельзя. Легко сменяю старые догмы и внедряю новые технологии.

05. Отношения с родными

Возобновил и установил отношения почти со всеми родными.

03. Повысил уровень нормы 06. с 5 миллиардерами РФ

Повышение уровня нормы до 300.000 руб (на 20.000 руб раньше справлялся)

Познакомился лично с известными людьми, влияющими на экономику.

01. Собрал мото в 13 лет

Тяжелый Урал. Я весил 40кг седлал его ,и с пылью срывался за горизонт.

04. Поглащение инфо

Изучаю маркетинг, психологию, НЛП, трэнды/ІТ, здоровье

07. Проект агрегатор CRM

Подняли инвестиции. Нашел партнера, наняли разработчиков, старт



Максим & Максим

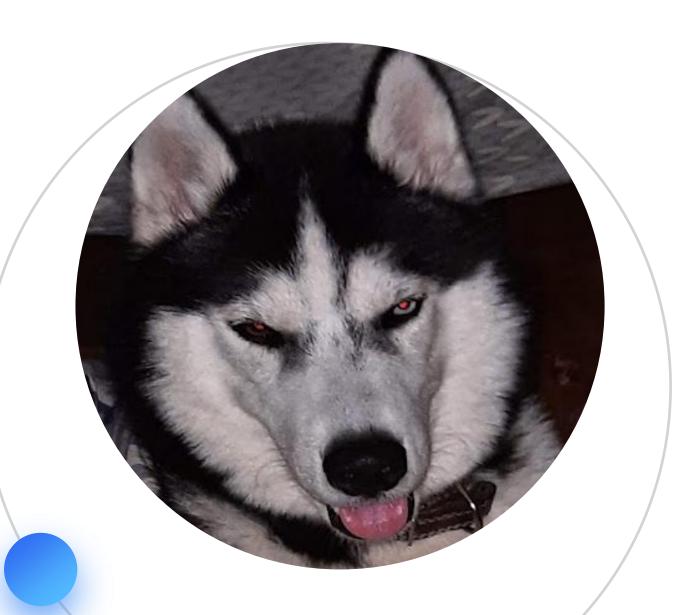
Разработка стратегий. Продвижение, воронки продаж, удержание и возврат клиентов.

Blond Максим –

Проектор и мефистатор.

Brun Maксим –

Стратегия и реализация. Совместные достигаторы. Полный М&М – эмемдемс.



Арчибальд

Отвечает за безопасность. Лаять не умеет, воет как стадо волков, отпугивая злых духов. Постоянно скачет. Любит сыр, на фото сытый. Всегда на страже, если надо всех оближет и зацелует.

Команда

Спешит на помощь



Разработчики Украина

Frontend-разработчики. Backend-разработка UX/UI-дизайн. Делают темы в РФ и Европе. Если набагят, исправят.

Вознаграждение:

от 60.000 Руб./мес. оплата по недельно. +от 10% с продаж.

Не сделаю результат, -50% от оплаты.

Поскольку дочитали презентацию до конца, каждому 20% скидка до конца недели.

Тел 8-965-765-76-05 whatsapp/viber

